



СП “Корона Семикондактор”

Новые технологические возможности для российской промышленности

16 февраля состоялось официальное открытие производства совместного предприятия “Корона Семикондактор”, учрежденного в 1993 году российским АО “НИИМЭ и завод Микрон” и китайским “Хуа Ко Электроникс”. Впервые в нашей стране создана линия по производству СБИС с минимальным размером элементов 0,8 мкм, что, без сомнения, стало знаменательным событием не только для отечественной электроники, но и для всей российской промышленности.

Решение о создании совместно-го предприятия “Корона Семикондактор” было принято еще в 1993 году. А в марте 1994-го уже соорудили каркас чистых производственных помещений на новых принципах. В создании чистых комнат класса 10 и боксов фотолитографии класса 1 участвовали более ста предприятий различных отраслей отечественной промышленности. И хотя проблем в ходе строительства было предостаточно, а времени и средств понадобилось вдвое больше, чем планировалось, сделано главное — линия по производству СБИС с разрешением элементов 0,8 мкм запущена в опытную эксплуатацию. А это говорит о том, что российская микроэлектроника может не только “выживать”, но и

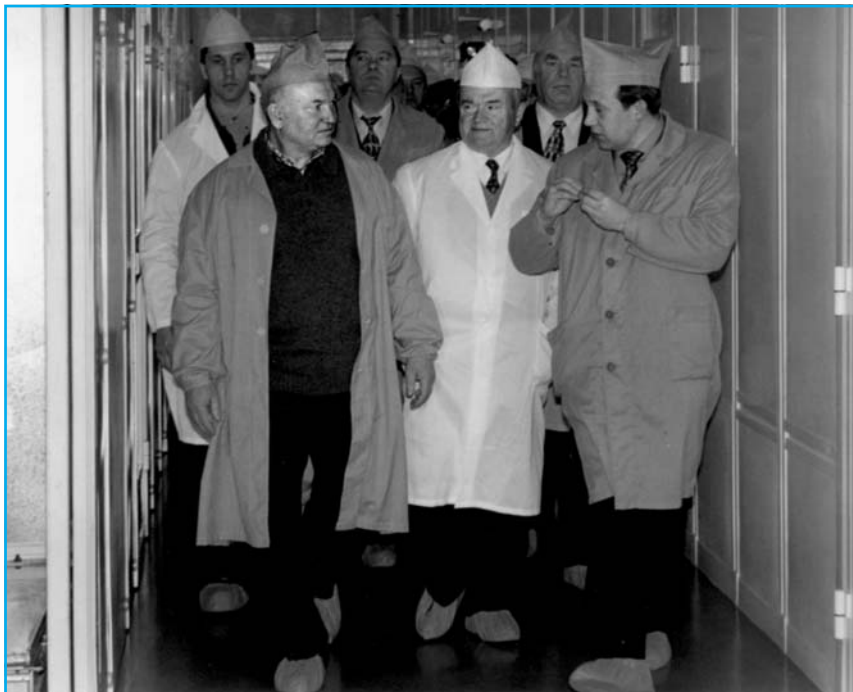
развиваться. На новом СП опробованы и внедрены новейшие достижения отечественных разработчиков и производителей. При строительстве линии использовано 98% отечественных материалов и оборудования. Конечно, сложные для российской промышленности времена не могли не сказаться на сроках поставки и качестве оборудования, которое разрабатывалось и изготовлялось буквально “с листа”. В результате ставить технологический процесс приходилось одновременно с доработкой и отладкой оборудования, обучением персонала. Процесс этот — непростой и нескорый. И тем не менее учредители СП уже думают о новых рубежах, поскольку достаточно высокий технический и технологический уровень нового про-



изводства — хороший трамплин для движения вперед. Так, по словам В.А. Савельева, генерального директора СП, в ходе строительства приобретен богатый опыт, который будет использоваться при создании производств более высокого уровня. При небольших капиталовложениях в ближайшем будущем “Корона” может стать полигоном для получения схем с размером элементов 0,5 мкм.

Запуск производственной линии стал праздником для всех, кто не за страх, а за совесть трудился над ее созданием. 16 февраля, в день официального открытия, в их адрес было сказано немало теплых слов. Высокую оценку работе коллектива АО “НИИМЭ и завод Микрон” дал мэр Москвы Ю. М. Лужков, посетивший российско-китайское производство. Юрию Михайловичу подарили первую пластину, выпущенную на новом предприятии.

Редакция нашего журнала присоединяется к поздравлениям и желает “Короне” долгой и плодотворной работы. Побольше бы таких радостей отечественной электронике!



Ю.М. Лужков во время посещения СП “Корона Семикондактор”
(Слева направо в первом ряду мэр Москвы Ю.М. Лужков, председатель Совета директоров ОАО “Концерн Научный центр” Ю.Н. Дьяков и генеральный директор концерна Г.Я. Красников)

Судьба воронежского АО ВЭЛТ – в руках ВЧК

ОАО ВЭЛТ, в свое время крупнейший в СССР производитель кинескопов с числом занятых 7,5 тыс. человек, сегодня на грани банкротства. Тот факт, что в 1995 году 88,9% акций ОАО приобрело подразделение голландской фирмы Philips Electronics, не только не спас предприятие от краха, но, возможно, даже ускорил печальную развязку. По мнению Philips, это связано с невероятными трудностями, с которыми фирма столкнулась в России. Вначале фирме пришлось гасить долги предприятия, затем налаживать ввоз зарубежных комплектующих, что, естественно, привело к повышению цен на кинескопы. Не оправдались и надежды на высокий спрос на продукцию предприятия со стороны российских сборщиков телевизоров. Последним же ударом стала отмена пошлин на ввоз в Россию 14- и 20-дюймовых кинескопов. В результате производство на ВЭЛТ полностью остановлено, а долги предприятия перед бюджетом и по зарплате превышают 50 млн. руб. Месяц, который ВЧК дала голландцам на погашение долгов, истек, но ситуация нисколько не изменилась. На заседании ВЧК представитель Philips говорил о планах продать свои акции российскому покупателю, затем сообщил о намерении остаться в России, если удастся найти партнеров, которые разделят с ним риск. Однако на деле, похоже, что Philips склоняется к тому, чтобы полностью отказаться от воронежского проекта.

Собств. инф.

Новости

Ленинградский северный завод будет объявлен банкротом, если до 1 апреля не погасит долги перед бюджетами разных уровней. Только по зарплате задолженность предприятия, выпускающего знаменитые комплексы ПВО С-300, сегодня превышает 1 млн. денонмированных рублей. Правда, признание банкротом не повлечет за собой закрытия предприятия – намечаются серьезные меры по его финансовому оздоровлению. По данным администрации Санкт-Петербурга, под критерии неплатежеспособных подпадают еще около 60 предприятий питерской оборонки.

Собств. инф.

Ленинградский северный завод будет объявлен банкротом

Оборонка свое получит. Бумагами. Ценными

Суть очередного плана реструктуризации ВПК, который впервые был обнародован в конце декабря прошлого года, достаточно проста: выделить базовые предприятия по производству военной техники и по конкурсу размещать на них оборонные заказы, отдавая им приоритет при распределении средств по конверсионным программам и концентрируя там мобилизационные мощности. Таких предприятий насчитали 667 из 1700 существующих. Остальных решили отпустить в свободное плавание. Однако реализовать этот план без решения застарелых проблем оборонки вряд ли возможно. Главные из них – долги и незавершенка. Прежние долги государства оборонщикам оформят в виде ценных бумаг, продав которые, можно будет с предприятиями расплатиться. То же самое произойдет с накопившимися пенями и штрафами. По своим долгам предприятиям все-таки предстоит рассчитаться самим. Вину за невостребованную продукцию, выпущенную по военным заказам, правительство готово признать. Часть "незавершенки" спишут, часть продадут или утилизируют, остальное оформят ценными бумагами. Но есть еще свежие долги – за прошлый год без малого 19,9 млрд. руб. Госзаказ же на этот год – 25 млрд. руб. Где взять на все деньги? Из общей суммы будет выделена реальная, поскольку в середине 1997 года решили заключать договор не на весь, а на половину госзаказа. Эта часть и будет погашена из дополнительных доходов сверх бюджета.

ВЕК, 1998, №8

Дайджест

В список самых преуспевающих фирм США журнал Fortune прежде всего включил компании, специализирующиеся на бытовой электронике и информационной технологии: первое место в нем отведено General Electric, второе — Microsoft, четвертое — Intel и пятое — Hewlett-Packard. Список составлен на основе анкеты, распространенной среди 12600 ведущих экспертов, директоров и специалистов по ценным бумагам страны. Рейтинг фирм устанавливался по уровню технического прогресса, качеству руководства фирмой, квалификации сотрудников, качеству изделий и услуг, уровню долгосрочного инвестирования, финансовому положению, социальной ответственности и использованию корпоративных фондов.

Electronic News, Feb. 16 1998

Промышленные фирмы впереди

Соглашение о сотрудничестве Siemens и Mosel Vitelic

Siemens Semiconductors и тайваньская фирма Mosel Vitelic подписали соглашение о сотрудничестве в области производства ИС ДОЗУ. По соглашению, заключенному на 10 лет, Siemens будет поставлять партнеру половину продукции своего завода по выпуску ДОЗУ и СДОЗУ, недавно открытого в Северном Тайнсайде (Великобритания). Мощность завода — 20 тыс. пластин диаметром 200 мм в месяц. Поставки планируется начать уже в этом году, после того как завод перейдет с 16-Мбит ДОЗУ с 0,35-мкм элементами на 64-Мбит ДОЗУ с 0,25-мкм элементами. Данное соглашение — не первый опыт сотрудничества двух фирм. В научно-производственном парке Хсинчу на Тайване уже действует их совместное предприятие — Pro MOS, изготавливающее новейшие ДОЗУ. Заключенный контракт позволит тайваньской фирме поставлять на рынок полную линейку схем ДОЗУ емкостью от 1 М до 256 Мбит, а также дополнить ее схемами СДОЗУ. По мнению руководства обеих фирм, контракт взаимовыгоден. С точки зрения Mosel Vitelic, он позволяет укрепить сотрудничество с фирмой Siemens и расширить доступ на европейский рынок. Для немецкой компании выгода заключается в получении новым филиалом фирмы крупного долгосрочного заказа, что может "подтолкнуть" материнскую компанию к выведению его на проектную мощность. В результате появится возможность увеличить производственную мощность английского филиала и число занятых, что позволит получить налоговые льготы от правительства Великобритании.

Semiconductor International, 1997, v.20, N. 12, p.32, 44

Дайджест

Дайджест