

Нашим заказчикам есть из чего выбирать

Рассказывает старший региональный менеджер по продажам компании Mean Well М. ван Острум



Продукция тайваньского производителя источников питания Mean Well находит применение в широком спектре областей, включая промышленную аппаратуру и светодиодное освещение – секторы, которые занимают далеко не последнее место в структуре российского рынка электроники. С ноября 2016 года у компании действует представитель в России и странах Таможенного союза.

На площадке выставки Embedded World 2018 в Нюрнберге мы повстречались со старшим региональным менеджером по продажам Mean Well Europe B. V. Мертенем ван Острумом (Meerten Van Oostrum), с тем чтобы поговорить о российском и мировом рынке, наиболее значимых для компании направлениях и особенностях ее продуктовой линейки.

Господин ван Острум, на выставке Embedded World 2018 продукция Mean Well представлена на стендах ваших дистрибьюторов. Что это за изделия?

В этом мероприятии участвует множество наших дистрибьюторов, как региональных, таких как немецкая компания Schukat electronic, так и крупных глобальных, как Arrow. Те наши продукты, которые они здесь представляют, отвечают специфике этой выставки. В частности, мы предлагаем большое количество решений для электропитания в таких областях, как, например, Интернет вещей. Для таких секторов характерно питание низкой мощности, и такие источники питания – часть нашего портфолио, представленного здесь.

Более года назад у Mean Well появился представитель в России и странах Таможенного союза. Как сейчас вы оцениваете потенциал российского рынка для вашей компании?

Российский рынок для Mean Well всегда был очень важен. Несколько лет назад в России случился кризис. Я думаю, что экономическая ситуация в вашей стране в то время была очень непростой. И мы это почувствовали в виде существенного падения наших продаж в России, хотя нельзя сказать, что мы потеряли

позиции на российском рынке, просто снизился объем поставок. Однако, начиная с прошлого года, ситуация стала выправляться, и мы вернулись на тот уровень, который был до кризиса. Рост последних двух лет позволил нам наверстать упущенное.

Сейчас мы видим большой потенциал в России для продолжения роста в будущем. На мой взгляд, экономика в вашей стране в хорошем состоянии и российская промышленность работает достаточно активно.

Мы предполагаем, что в скором будущем Россия станет для нас вторым по величине рынком в Европе. Первое место устойчиво занимает Германия, на втором – Италия, но Россия уже через несколько лет, вероятно, сможет ее обогнать.

Какой сектор российского рынка является наиболее крупным для Mean Well?

У нас очень хорошие позиции в России в области источников питания для светодиодного освещения. Во многих российских регионах очень холодный климат, но мы выпускаем специализированную продукцию для данного направления, которая способна работать в непростых климатических условиях. Так, в нашем портфолио имеются драйверы светодиодов, которые могут запускаться при температуре –60 °С.

Также среди сильных для нас рынков – промышленная электроника. Мы выпускаем в том числе источники питания, специально предназначенные для промышленного применения, и это направление у нас растет каждый год.

Кроме того, мы видим очень хорошие шансы в России на рынке телекоммуникационного оборудования, который тоже активно развивается.

Всё это вместе позволяет нам позитивно смотреть на российский рынок, и мы считаем его очень перспективным для нашей компании.

Безусловно, в России одним из самых крупных является оборонный сектор, однако мы не специализируемся на изделиях для этого сегмента.

В области телекоммуникаций сейчас ведется много работ в направлении сетей пятого поколения – 5G. Ставит ли это новые задачи перед производителями источников питания?

Наши источники питания для телекоммуникационного сектора – это в основном изделия для серверных применений. Если говорить об оборудовании для сетей 5G, сейчас данное направление требует источников питания с очень высокой степенью кастомизации. Мы же делаем ставку на стандартные линейки продукции. Так что, 5G не относится к нашим целевым направлениям.

Тем не менее, спектр областей, для которых Mean Well поставляет источники питания, очень широк. Как это обеспечивается стандартной продуктовой линейкой?

Действительно, мы работаем с различными секторами. Самыми крупными в мировом масштабе, как, собственно, и в России, для нас являются рынки светодиодного освещения и промышленной электроники. В этих областях Mean Well является одним из мировых лидеров. Но этим спектр отраслей, в которых применяется наша продукция, не ограничивается. В него входит и транспорт, и телекоммуникации, и оборудование для информационных технологий.

Один из перспективных для нас рынков – медицинское оборудование. Мы предлагаем всё больше изделий, удовлетворяющих специальным требованиям, предъявляемым к используемым в медицинской аппаратуре источникам питания.

Конечно, каждый рынок обладает своими потребностями и требует от источников питания тех или иных специфических параметров. Мы выбрали для себя подход, при котором мы предлагаем очень широкую линейку стандартных изделий, перекрывающую большинство потребностей заказчиков из различных секторов. Каждый год мы расширяем ее примерно

на 10%, добавляя новые модели с различными характеристиками и в различных конструктивных исполнениях. Сейчас наша линейка включает множество AC-DC, DC-DC и DC-AC преобразователей в вариантах для монтажа в стойку, на DIN-рейку, в закрытом корпусе, в открытом исполнении и т. п. Мощность наших изделий варьируется от 0,5 Вт для самых маломощных DC-DC преобразователей до 24 кВт для источников питания стоек 19".

Компания Mean Well была создана в 1982 году и изначально специализировалась на источниках питания для персональных компьютеров компании Apple, а также IBM-совместимых ПЭВМ. Но со временем наша компания отказалась от выпуска OEM-продукции и начала производить изделия под собственным брендом.

Если взглянуть на глобальный рынок источников питания, на нем существует ряд компаний, которые по праву можно считать входящими в число лидеров и которые специализируются на контрактной разработке и изготовлении OEM-изделий под конкретных заказчиков. Они производят действительно кастомизированные изделия, например, для телевидения или для определенных крупных компаний, разрабатывающих телекоммуникационное оборудование и предъявляющих специфические требования к применяемым в их продукции блокам питания.

Но это – не наши рынки. Мы не разрабатываем изделия под отдельных клиентов, а стараемся выстроить портфолио источников питания, которое может предоставить решения для отраслей разных типов с различными требованиями, и мы смогли создать очень широкую линейку, чтобы нашим заказчикам было из чего выбирать. Это нам позволяет активно работать на очень разных рынках.

Такой подход во многом обоснован тем, что мы сконцентрированы на обеспечении высокого качества и надежности нашей продукции, и, предлагая стандартные источники питания, мы можем быть уверены в том, что наши заказчики получат отработанные и проверенные изделия.

Будучи производителем стандартных блоков питания, мы в большой степени поставляем нашу продукцию через сеть дистрибьюторов, в том числе и на российском рынке. Но также мы работаем с некоторыми заказчиками напрямую и стараемся получать от потребителей нашей продукции непосредственную обратную связь, чтобы продолжать совершенствовать наши решения и расширять их спектр с учетом реальных потребностей рынка.

Спасибо за интересный рассказ.

С. М. ван Острумом беседовал Ю. Ковалевский