

Actel в России – ВСЕРЬЕЗ И НАДОЛГО



Рассказывает директор представительства Actel Corporation в России и на Украине Александр Попович

Actel Corporation – мировой лидер в области производства программируемых логических интегральных микросхем для тяжелых условий эксплуатации. Однако до недавнего времени на российском рынке продукция Actel была представлена довольно слабо. О том, как сегодня эта компания работает в России, наш разговор.

Корпорация Actel не достаточно хорошо известна российским специалистам. Чем знаменита эта компания на мировом рынке?

Actel Corporation – один из крупнейших в мире производителей однократно и многократно программируемых логических интегральных микросхем. Компания выпускает широкий спектр ПЛИС практически для всех областей электроники. Наиболее значима продукция Actel для военных и аэрокосмических приложений, поскольку в области разработки и производства высоконадежных ПЛИС наша компания – безусловный мировой лидер. Более того, с момента своего появления на рынке в 1985 году Actel – единственный успешный производитель радиационно стойких программируемых матриц.

Не секрет, что основной потребитель изделий Actel – вооруженные силы США, что создавало определенные препятствия для экспорта ее продукции в Россию. Ограничения с американской стороны привели к тому, что в нашей стране программируемую логику Actel до недавнего времени использовали очень мало, а массовый потребитель был практически не знаком с фирмой Actel. Сегодня ситуация меняется. Отмена ряда ограничений и принятие в июне 2003 года Конгрессом США решения о выводе большей части изделий Actel из-под контроля по ИТАР* открыли зеленый свет применению нашей продукции в России. Это подчеркнул во время своего визита в Россию в октябре 2003 года директор Actel Europe господин Воган Прайс (Vaughan Price): "я вижу большую перспективу на российском рынке для нашей компании и уверен, что продукция Actel Corporation позволит российским инженерам достичь нового уровня качества и надежности электронных устройств". Поэтому мы здесь всерьез и надолго.

Сегодня Actel – это динамично развивающаяся компания, которая вкладывает значительные средства в научно-исследовательскую работу по совершенствованию технологии и благодаря этому предлагает своим потребителям уникальные изделия традиционно высокого качества.

Что нового принесла компания Actel на российский рынок?

Вопреку устоявшемуся мнению, продукция Actel предназначена не только для военных и космических приложений. Мы пришли

с богатым ассортиментом изделий для промышленных, телекоммуникационных, медицинских, игровых и других областей. Компания предлагает уникальные многократно программируемые матрицы ProASICplus, самую скоростную на сегодняшний день платформу Xcelerator, малопотребляющие изделия серии eX. Разумеется, Actel продолжает развивать свой бесспорный успех в космосе – на смену отлично зарекомендовавшим себя в более чем 200 космических миссиях изделиям SX-S приходят новые матрицы AXS. Это – революционное решение, которое позволит разработчику пересмотреть подходы к организации бортового оборудования. Actel несет с собой не только новые компоненты, но и новую философию разработки решений на основе программируемой логики.

В чем суть этой новой философии?

Ее можно свести к двум утверждениям: "весь прибор – это микросхема Actel" и "работая с Actel, вы не становитесь заложниками этой платформы". Что это означает? Во-первых, Actel пропагандирует подход "система на кристалле для жестких условий эксплуатации", что позволяет эффективно заменять целые блоки аппаратуры всего одной микросхемой в условиях, где подобные решения раньше были невозможны. Во-вторых, в отличие от ряда других компаний, Actel не привязывает разработчика к своей платформе. Так, рекомендуемые языки описания аппаратуры при ее реализации в базе ПЛИС Actel – стандартные VHDL и Verilog. У нас есть своя интегрированная среда разработки – полный маршрут проектирования Libero IDE. Однако Actel не навязывает его использование целиком. По сути, можно применять только инструмент трассировки и размещения на кристалле, непосредственно привязанный к технологической платформе, а все остальные этапы проектирования реализовывать привычными разработчику средствами. В частности, наш технический центр использует маршрут проектирования от компании Mentor Graphics.

Какова концепция маркетинговой стратегии Actel в России?

Наши основные конкуренты – Altera и Xilinx – пришли в Россию намного раньше, и поэтому нам не так просто соперничать с ними, особенно в тех областях, где наши интересы пересекаются. Однако в аэрокосмических приложениях, где качество и надежность изделий Actel многократно доказаны мировым опытом их применения, наши позиции очень сильны. Система качества Actel удовлетворяет

*ИТАР (International Traffic in Arms Regulations) – правила международной торговли оружием, положения Госдепартамента США по контролю за экспортом товаров и технологий, связанных с обороной и безопасностью.



самым жестким требованиям MIL-STD-883 Class B и S, что подтверждено многочисленными сертификатами и независимыми экспертизами. Многие ведущие российские предприятия аэрокосмической отрасли уже используют нашу продукцию. Однако поистине массовому внедрению программируемой логики Actel в изделия российского аэрокосмического комплекса препятствует отсутствие сертификации в соответствии с отечественными стандартами, а также необходимых разрешений органов, отвечающих за применение импортной элементной базы. Над преодолением этих барьеров мы сейчас и работаем.

И успешно?

В целом – да. Вообще проблема гармонизации российских и международных стандартов в области качества электронных компонентов для специальных применений очень актуальна. Ее комплексное решение – важнейшая задача завтрашнего дня. Но вопросы сертификации компонентов Actel уже сейчас успешно решаются. Совместно с нашим партнером – НЦ СЭО ФГУП "РНИИ Космического Приборостроения" – мы работаем над сертификацией наших изделий в соответствии с действующими требованиями Федеральной системы сертификации космической техники и системы "Военэлектронсерт". Это – большая работа, связанная с разработкой ТУ и проведением сертификационных испытаний. Однако она будет успешно завершена, и все желающие смогут получить элементную базу Actel.

Каковы ваши ближайшие задачи на российском коммерческом рынке?

Во-первых, мы должны развеять сложившиеся мифы об Actel и донести до инженеров достоверную информацию о свойствах и возможностях наших изделий. Во-вторых, мы стремимся сделать решения на основе наших ПЛИС экономически максимально эффективными для потребителя. Ценовая политика Actel весьма агрессивна: для крупных ПЛИС в промышленных количествах наш ориентир – 0,11 долл. за тысячу вентиляй, и мы будем снижать этот показатель. Чтобы облегчить освоение технологии Actel, мы предлагаем стартовые комплекты программного и аппаратного обеспечения значительно дешевле их себестоимости. Ну и конечно, в 2004 году в России в Белоруссии, на Украине и в Латвии пройдут наши специализированные семинары, выставки, появятся публикации и многое другое. Обещаем сюрпризы.

Многие компании начинают готовить пользователей для своей продукции уже в вузах. Планируете ли вы что-либо подобное?

Разумеется, да. У нас разработана университетская программа, которая должна помочь будущим специалистам в освоении современных технологий программируемой логики еще на студенческой скамье. Скоро откроются оборудованные нами учебные лаборатории в Политехническом университете, Университете аэрокосмического приборостроения, Университете кино и телевидения (все – Санкт-Петербург), а также в МИФИ (Москва). И это только начало. Мы планируем развернуть нашу университетскую программу по всей России и приглашаем к сотрудничеству заинтересованные университеты.

Суть нашего подхода – дать студенту понимание современной технологии проектирования цифровых логических устройств на языках высокого уровня, принципов концепции "система на кристалле", воспитать профессиональное отношение к выбору маршрута проектирования и организационные взаимодействия разработчиков. Это намного важнее, чем просто обучить пользоваться каким-то конкретным программным продуктом или познакомить с очередным семейством программируемых матриц. Разработчик, владею-

щий технологией Actel, будет способен не только разрабатывать решения и на любых других платформах, но и самостоятельно выбирать ту или иную платформу для решения прикладной задачи. Конечно, мы надеемся, что во многих областях, особенно в тех, где нужна максимальная надежность и высочайшее качество, выбор будет сделан в пользу наших изделий.

Расскажите об основных принципах работы компании Actel в России с потребителями продукции.

Мы уделяем очень большое внимание технической поддержке пользователей. В отличие от многих компаний-производителей электронных компонентов, стратегия развития Actel заключается в создании собственной дистрибуторской сети на основе региональных технических центров, оказывающих широкий спектр консультационных услуг и способных при необходимости выполнить для заказчика полный цикл проектирования. Ведь ПЛИС – это не готовое изделие, а скорее полуфабрикат. Их мало просто продать – нужно квалифицированно объяснить покупателю технологию применения, обучить инженеров, помочь поставить маршрут проектирования и многое другое, что не всегда по силам обычному дистрибутору. В России это особенно важно, поскольку мы пришли на рынок не самыми первыми.

В Санкт-Петербурге работает наш официальный технический центр – компания ASICdesign. Эта компания также является участником глобальной программы Actel Solution Partner. Руководитель ASICdesign Михаил Косткин отметил, что "центр работает в нескольких областях применения новейшего технологического подхода – "система на кристалле". Благодаря использованию высоконадежных платформ на базе Actel наши приборы и системы работают под водой, на земле, в воздухе и космосе".

Специалисты технического центра оказывают консультации по применению и различным техническим вопросам, включая, при необходимости, полное или частичное участие в разработке. Крупным заказчикам мы предоставляем бесплатные услуги по разработке решений на основе программируемой логики. В Интернете работают два сайта – www.actel.ru и www.asicdesign.ru, содержащих множество технических материалов и презентаций, популярно рассказывающих о технологии Actel. Для знакомства с системами проектирования доступны бесплатные обучающие версии Libero IDE и Designer. Также мы регулярно проводим технические семинары и принимаем активное участие в выставках. Развивается сеть региональных представителей. Особо хочу отметить работу наших партнеров в Уфе и Нижнем Новгороде. К лету 2004-го планируем открыть офис в Москве. Все это приносит свои плоды и уже сейчас виден устойчивый рост продаж нашей продукции.

Что интересного можно ожидать от Actel в 2004 году?

На 2004 год у нас запланирована большая маркетинговая программа. В частности мы планируем разместить на страницах журнала "ЭЛЕКТРОНИКА: НТБ" ряд статей о продукции и технологии Actel. Надеюсь, они окажутся полезными и интересными для широкого круга читателей.

Если говорить о концептуально новых решениях, то в ближайших планах компании – значительное удешевление имеющейся flash-технологии и внедрение ее на новых рынках. Гарантируем, что это будет большой сюрприз!

Спасибо, пожелаем вашей компании успехов в продвижении новой технологии на столь непростоном российском рынке.

С.А.Поповичем беседовала Т.Палеева