

# Российско-Американское сотрудничество В ОБЛАСТИ МИКРОЭЛЕКТРОНИКИ

## Надежда умирает последней

**В июне этого года в Санкт-Петербурге прошла очередная встреча подгруппы по микроэлектронике Российско-американского комитета по развитию делового сотрудничества. Участники встречи обсудили ситуацию на рынках микроэлектроники, проблемы привлечения кредитов и инвестиций в электронную промышленность России и другие вопросы, связанные с расширением сотрудничества между нашими странами.**

С докладом о положении дел в российской электронике выступил сопредседатель подгруппы, начальник управления электронной промышленности Минэкономики РФ **А. Андреев**. Он внес ряд предложений по расширению делового сотрудничества России и США, в частности об организации совместных семинаров, конференций, выставок; проведении совместных маркетинговых исследований; обмене учащимися и специалистами для стажировки на ведущих фирмах; обучении российских специалистов менеджменту в условиях зарубежного рынка, создании совместного абонентского пункта в сети Internet.

Сопредседатель группы с американской стороны, помощник заместителя министра торговли США **К. Хьюз** в своем выступлении констатировал, что коммерческие отношения между двумя странами все еще пребывают в зачаточном состоянии. По мнению г-на Хьюза, один из возможных путей интеграции России в мировой рынок микроэлектроники — присоединение к Соглашению по информационным технологиям.

Заместитель Федерального фонда развития электронной техники **Е. Симонов** сообщил участникам встречи, что российская сторона подготовила несколько проектов для выполнения совместно с американскими партнерами. Стоимость каждого проекта не превышает 10 млн.долл. Однако их реализацию тормозит то, что разработчики проектов не имеют исчерпывающей информации о механизме получения кредитов в США, пакете необходимых документов и уровне достаточности гарантий. Г-н Симонов подчеркнул важность привязки проектов к конкретному американскому партнеру. По его мнению, наиболее перспективны "тройственные" проекты типа "изготовитель оборудования—стратегический технологический партнер—российское предприятие". Американской стороне свои проекты представили фирмы "Светлана" (модуляторные, генератор-

ные, усилительные ЭВП, СВЧ-приборы, рентгеновские приборы, транзисторы и тиристоры), "Морион" (кварцевые приборы), "Ангстрем" (ИС). Компания "Электронстандарт" предложила обратиться в межправительственную комиссию с просьбой выделить 2,5 млн.долл. для создания российско-американского центра сертификации и стандартизации электронных компонентов.

**М. Андруз**, специалист министерства торговли США по международной торговле, выступил с обзором американского рынка микроэлектроники. Он отметил, что в 1997 году объем выпуска электронных компонентов в США вырос на 8% по сравнению с предыдущим годом и достиг 139 млрд.долл. В текущем году прогнозируется увеличение объема производства до 149 млрд.долл. Среднегодовые темпы прироста производства электронных компонентов в США в период до 2003 года составят 11%. Американские изготовители электронных компонентов в 1997 году экспортировали около 30% своей продукции (43 млрд.долл.). Ожидается, что в этом году экспорт увеличится на 9% (до 47 млрд.долл.). Однако из-за финансового кризиса в странах АТР темпы роста экспорта сейчас замедлились. Прогнозируемая в 1999 году стабилизация азиатских рынков позволит увеличить экспорт на 12%. В 1997 году импорт электронных компонентов в США составил 51 млрд.долл. Как ожидается, в 1998 году этот показатель возрастет на 12% (до 58 млрд.долл.), в 1999-м — на 10%. Дефицит торгового баланса США в области электронных компонентов увеличится с 9 млрд.долл. в 1997 году до 11 млрд.долл. в 1998-м.

В прошлом году производство полупроводниковых приборов в США возросло на 8%, достигнув 77 млрд.долл. В этом году их выпуск увеличится на 5% (81 млрд.долл.). Медленный рост полупроводникового производства по сравнению с 1994—1995 годами обусловлен прежде всего сохраняющимся во всем

мире избытком производственных мощностей, из-за которого средние продажные цены на полупроводниковые приборы в 1997 году упали на 15%, а в 1998-м, как ожидается, упадут еще на 6%. Эта тенденция, возможно, сохранится и в 1999 году. Объем производства пассивных компонентов в 1997 году вырос на 3% и составил 43 млрд.долл. Как ожидается, в 1998 году этот показатель возрастет на 4%, а в 1999-м — на 7% и достигнет 48 млрд.долл. Выпуск электронных ламп в 1997 году увеличился на 7%. Предполагается, что в 1998 году этот показатель вырастет еще на 5%, а в 1999-м — на 7%, достигнув 4,5 млрд.долларов.

США — крупнейший рынок полупроводникового производственного оборудования. Объем продаж на этом рынке составляет 9 млрд.долл. Как ожидается, в 1999 году продажи на этом рынке вырастут на 8% и достигнут почти 10 млрд.долл. В ближайшие пять лет среднегодовые темпы роста продаж будут держаться на уровне 15%, и к 2003 году составят 18 млрд.долл. Доля американских изготовителей на рынке полупроводникового производственного оборудования США сейчас составляет 70%. Однако объем импорта быстро растет — в среднем на 20% в год. Эксперты полагают, что в 2003 году доля импортной продукции на этом рынке достигнет 40%. До 2003 года среднегодовые темпы роста экспорта оборудования американскими фирмами, служащего для них основным источником прибыли, составят 18%, что превышает ожидаемые темпы прироста в мире (13%).

Промышленность печатных плат США (650 фирм, у большинства из которых объем годовых продаж не превышает 5 млн.долл.) традиционно ориентирована на промышленность средств вычислительной техники. По данным торговой ассоциации IPC, рынок жестких печатных плат США в 1997 году оценивался в 8 млрд.долл. (рост производства — 13%, заказов — 18%), а гиб-

ких — в 800 млн.долл. (рост производства — 10%). Занятость в производстве печатных плат в 1997 году возросла на 10%. Число занятых составило около 97 тыс. человек.

**С. Карнеги**, представитель Экспортно-импортного банка США (Эксимбанк), рассказал собравшимся о деятельности банка в России. Эксимбанк — независимое учреждение, являющееся официальным агентством правительства США по кредитованию экспорта. Оно создано для содействия экспорту американских товаров и услуг на рынки тех стран, где коммерческие банки не могут финансировать такие операции. Эксимбанк ежегодно оказывает поддержку американскому экспорту на 15 млрд.долл., предоставляя займы покупателям или гарантии под такие займы, выдаваемые другими банками. Кроме того, Эксимбанк занимается краткосрочным страхованием политических и коммерческих рисков.

В России Эксимбанк ведет операции с 1992 года. За это время проведено 50 сделок на общую сумму 2,1 млрд.долл. Эксимбанк оказал поддержку экспорту в Россию некоторых видов высокотехнологичного оборудования и услуг, включая спутниковые системы, суперкомпьютеры и новейшие изделия микроэлектроники. Однако основная масса сделок осуществляется в других секторах — нефтяной, газовой, горной промышленности, медицине и сельском хозяйстве. Основываясь на полученных заявках, Эксимбанк оценивает свою потенциальную позицию в России в 6,2 млрд.долл., что существенно больше, чем в других странах, с которыми ведет дела этот банк. Эксимбанк стремится расширить страхование, гарантии и кредиты, базирующиеся на

соглашениях об обеспеченных экспортных контрактах, ограничивающих ресурсный риск, риск неплатежеспособности России как суверенного государства и неплатежеспособности частных коммерческих банков.

Г-н Карнеги разъяснил механизм и условия предоставления кредитов. Прежде всего закупаемое оборудование должно быть произведено в США и отвечать определенным критериям. Например, Эксимбанк не поддерживает операции по закупке оборудования, изготовленного европейскими филиалами американских фирм. В России сделки финансируются в первую очередь на базе государственных гарантий, обеспечиваемых с 1992 года российским правительством. Кроме того, требованиям Эксимбанка могут удовлетворить должным образом структурированные проекты, обеспеченные продажей при-

при условии, что они уже получают доходы от экспорта в твердой валюте.

По кратко- и среднесрочному страхованию, средне- и долгосрочным займам и гарантиям, где обеспечением служат гарантии или долговые обязательства государства (в таких случаях должником выступает Внешэкономбанк РФ), Внешэкономбанку придется обеспечить таможенную очистку. По средне- и долгосрочным сделкам потребуются также подтверждение Минфина РФ. По сделкам с кратко- и среднесрочными рисками неплатежеспособности частного сектора (порог стоимости сделки — 10 млн. долл.) должником или поручителем может выступить российский коммерческий банк, обладающий достаточной степенью капитализации и находящийся в хорошем финансовом состоянии. Для подтверждения этого банк должен представить финансовые отчеты

Ставки краткосрочного страхования одного покупателя (долл. на 100 долл.)

| Риск неплатежеспособности        | Аккредитив с оплатой трат на предъявителя/аккредитив | Платеж наличными против документов | Срок сделки, дней |        |         |         |         |
|----------------------------------|------------------------------------------------------|------------------------------------|-------------------|--------|---------|---------|---------|
|                                  |                                                      |                                    | 1-60              | 61-120 | 121-180 | 181-270 | 271-360 |
| суверенного государства          | 0,13                                                 | 0,25                               | 0,74              | 0,93   | 1,16    | 1,62    | 2,07    |
| гос. кредитно-фин. учреждений    | нет                                                  | нет                                | нет               | нет    | нет     | нет     | нет     |
| частных кредитно-фин. учреждений | 0,24                                                 | 0,46                               | 1,37              | 1,71   | 2,14    | 2,97    | 3,8     |
| прочих частных учреждений        | нет                                                  | нет                                | нет               | нет    | нет     | нет     | нет     |
| политический риск                | 0,15                                                 | 0,3                                | 0,91              | 1,14   | 1,42    | 1,98    | 1,53    |

родных ресурсов надежным продавцом — третьей стороной. Эксимбанк также готов рассматривать структурированные операции с природными ресурсами (алмазы, продукция лесной промышленности и др.). Операции на сумму менее 10 млн.долл. со сроком погашения пять лет могут быть проведены под гарантии проверенных российских коммерческих банков. При определенных условиях принимаются гарантии субъектов федерации, например Москвы и Санкт-Петербурга. В соот-

ветствии с позицией Международного банка реконструкции и развития в настоящее время Эксимбанк может поддерживать сделки только с частными заемщиками. К рассмотрению будут приниматься заявки от частных заемщиков из любого сектора российской экономики, но

ты за последние три года, проверенные признанной Эксимбанком ревизорской фирмой в соответствии с международными стандартами бухгалтерского учета. Как отметил С. Карнеги, в России пока нет коммерческих банков, прошедших такого рода проверку. Далее представитель Эксимбанка кратко остановился на режиме ограничений предельного размера кредита по странам. Дискреционные предельные размеры кредита по краткосрочным договорам страхования аннулированы. Покрытие невозможно, пока его размер не оговорен в именном индоссаменте предельного размера кредита покупателя, индоссаменте предельного размера кредита банка-эмитента или индоссаменте ограничения ответственности страны. До принятия заявки Эксимбанк требует от правительства принимающей страны заверение о поддержке данной заявки. Покрытие или поддержка кратко- и среднесрочных сделок с частным сектором ограничены по отношению к сделкам, где должником или поручителем выступает коммерческий банк, а сделок с государственным сектором — по отношению к тем, которым правительство выразило полное доверие.

И. Азаров

Уровни комиссионных по сделкам в России до 10 млн.долларов (могут не применяться, если уровень комиссии предварительно утвержден)

| Сроки оплаты (год) | Уровень комиссионных на 100 долл. каждой выплаты (долл.) |      |      |      |      |       |       |      |
|--------------------|----------------------------------------------------------|------|------|------|------|-------|-------|------|
|                    | 1                                                        | 2    | 3    | 4    | 5    | 6     | 7     | 8    |
| 1                  | 0,5                                                      | 0,75 | 1,13 | 1,38 | 1,69 | 2,07  | 2,53  | 3,8  |
| 2                  | 0,63                                                     | 0,94 | 1,41 | 1,73 | 2,11 | 2,58  | 3,16  | 4,75 |
| 3                  | 0,75                                                     | 1,13 | 1,69 | 2,07 | 2,53 | 3,1   | 3,8   | 6,64 |
| 4                  | 0,88                                                     | 1,31 | 1,97 | 2,41 | 2,95 | 3,61  | 4,43  | 7,59 |
| 5                  | 1,0                                                      | 1,5  | 2,25 | 2,75 | 3,38 | 4,14  | 5,06  | нет  |
| 6                  | 1,13                                                     | 1,69 | 2,9  | 3,8  | 4,98 | 6,85  | 10,27 | нет  |
| 7                  | 1,25                                                     | 1,88 | 3,22 | 4,22 | 5,53 | 7,61  | 11,41 | нет  |
| 8                  | 1,38                                                     | 2,06 | 3,54 | 4,64 | 6,08 | 8,37  | 12,55 | нет  |
| 9                  | 1,44                                                     | 2,16 | 3,7  | 4,85 | 6,36 | 8,75  | 13,12 | нет  |
| 10                 | 1,5                                                      | 2,25 | 3,86 | 5,06 | 6,63 | 9,13  | 13,69 | нет  |
| 11                 | 1,63                                                     | 2,44 | 4,19 | 5,48 | 7,19 | 9,89  | 14,83 | нет  |
| 12                 | 1,88                                                     | 2,81 | 4,83 | 6,33 | 8,29 | 11,41 | 17,11 | нет  |

Примечания. Риск неплатежеспособности суверенного государства — 6; только политический риск — 7; кредитно-финансовые учреждения: государственные — 6, частные — 8; прочие учреждения: государственные — 7, частные — 8.