

# КОМПАНИЯ "МАКРО ГРУПП" СТАЛА ОФИЦИАЛЬНЫМ ДИСТРИБЬЮТОРОМ XILINX В РОССИИ

На наши вопросы отвечает Д.А.Велеславов



Компания Xilinx – ведущий мировой производитель ПЛИС – не требует каких-либо представлений. Специализируясь на определенном классе продуктов, компания, тем не менее, ежегодно продает их более чем на 2 млрд. долл. Разумеется, ПЛИС Xilinx широко применяют российские разработчики, эта продукция хорошо известна и востребована. Однако в России у Xilinx было всего два официальных дистрибьютора. Сегодня их число пополнила компания "Макро групп". С чем связан этот шаг, что нового в результате получают конечные потребители? С этими вопросами мы обратились к председателю совета директоров компании "Макро групп" Дмитрию Александровичу Велеславу.

**Почему "Макро групп" решила стать авторизованным партнером Xilinx, ведь в России достаточно давно действуют ее официальные дистрибьюторы, продукцию поставляют ряд других компаний?**

Официальных поставщиков продукции Xilinx в России всего два – один глобальный дистрибьютор и один локальный. К примеру, у компании

Texas Instruments в России пять локальных партнеров и три глобальных. Поэтому нельзя сказать, что ниша занята.

Почему Xilinx? Мы с 2005 года занимаемся поставками продукции этого производителя. За эти годы доказали нашим партнерам свою способность быть полноценным игроком, создающим спрос на рынке к продукции Xilinx.

На рынке есть компании, которые занимаются поставками ПЛИС Xilinx через неавторизованные каналы. Для нас было важно иметь в своем портфеле поставок сильного производителя цифровой микроэлектроники через авторизованный канал. Поэтому мы заключили партнерское отношение о поставках Xilinx с глобальным дистрибьютором SILICA (An Avnet Company), история нашего сотрудничества с которым превышает 10 лет.

Для такой страны, как Россия, один локальный партнер – это очень мало. У "Макро групп" пять офисов в значимых с точки зрения электронной промышленности регионах. Таким образом, мы точно знаем специфику региона и мы ближе к клиентам в донесении информации и технической поддержки. Кроме того, данное соглашение накладывает обязательства на нашу компанию как авторизованного представителя Xilinx по обеспечению качества и гарантий на поставляемую продукцию.

### **Как вы планируете продвигать эту продукцию? Каковы особенности стратегии "Макро групп" в расширении поставок ПЛИС Xilinx на российский рынок?**

Разумеется, мы используем традиционные каналы, принимаем участие в ведущих отраслевых мероприятиях (выставки, конференции, семинары). Однако в отличие от других дистрибьюторов, мы продвигаем продукцию Xilinx и на смежных рынках, например, на рынке программного обеспечения, участвуем в тематических конференциях (например, MathLab). Информационная составляющая играет для нас важную роль, и мы продолжим развитие в этом направлении.

Немаловажно, что в портфеле поставок "Макро групп" нет конкурирующих брендов. Это положительно сказывается на взаимоотношениях с производителями элементной базы, что обеспечивает конечному потребителю поддержку всех уровней, гарантии, разумные цены и сроки.

Кроме того, мы недавно приступили к созданию сети лабораторий технической поддержки, обучения и повышения квалификации инженеров-разработчиков MGLab. Основные задачи проекта – содействие в подготовке молодых квалифицированных кадров для отечественной отрасли, проведение исследовательских проектов с возможной последующей их коммерциализацией и повышение квалификации уже работающих инженеров-разработчиков. В рамках этого

проекта с одобрения Xilinx мы намерены развернуть сеть лабораторий MGLab.Xilinx в крупнейших технических вузах страны. Они предназначены для реализации университетских проектов на ПЛИС Xilinx, для обучения студентов и магистров, а также для переподготовки инженерного состава предприятий.

Кроме того, "Макро групп" – это не только поставка электронных компонентов. Одно из преимуществ компании – мы оказываем услуги по контрактной сборке электронной аппаратуры на собственных производственных мощностях. Зачастую ПЛИС Xilinx оказывается ценнообразующим элементом электронного прибора. В таких случаях контрактный производитель, имеющий прямой канал поставок от компании-изготовителя, безусловно предпочтителен для заказчика, поскольку может обеспечить специальные цены, прогнозируемые сроки поставки, техническую поддержку, гарантии, опыт монтажа сложных изделий, содержащих ПЛИС и др.

Причем на ранних этапах создания проекта у нас есть возможность, я подчеркиваю это, – именно возможность: юридическая, экономическая, возможность оперативного контакта – вникнуть в детали проекта и продвигать его непосредственно в Xilinx. Это ведет и к снижению затрат, и, опять же, к выбору оптимального решения конкретной задачи.

Еще одна особенность нашей компании – "Макро групп" ориентирована на продвижение продукции Xilinx в аэрокосмическую индустрию. Долгое время в России предприятия в этой области испытывали большие сложности, связанные с получением всей необходимой технической и разрешительной документации. "Макро групп" уже несколько лет успешно занимается поставками на рынок аэрокосмических приложений со строгим соблюдением международного и российского законодательства. Расширение этого опыта на продукцию Xilinx даст новое качество как в продвижении этих ПЛИС, так и в обеспечении надежности конечных изделий.

Таким образом, с появлением на российском рынке нового дистрибьютора Xilinx – компании "Макро групп" – российские разработчики и производители электронной аппаратуры получат ряд принципиально новых возможностей. Использовать ПЛИС Xilinx станет проще, удобнее и надежнее.

Записал И.Шахнович