

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ В ТЕЛЕКОММУНИКАЦИЯХ: ЧТО СЧИТАТЬ РОССИЙСКИМ ОБОРУДОВАНИЕМ?

Рассказывает председатель совета директоров ОАО "СУПЕРТЕЛ"
И.А.Лукин



Компания "СУПЕРТЕЛ" из Санкт-Петербурга – один из флагманов российского производства средств связи. Предприятие, возникшее на базе подразделения одного из ведущих государственных научно-производственных объединений, успешно развивается уже почти четверть века, обеспечивая связистов отечественным и при этом конкурентоспособным оборудованием самого современного уровня.

В состоянии ли сегодня отечественная промышленность обеспечить потребности страны в оборудовании волоконно-оптических систем передачи, какая техника может с полным основанием иметь статус российского происхождения, как должно происходить импортозамещение? На эти и другие животрепещущие вопросы мы попросили ответить председателя совета директоров ОАО "СУПЕРТЕЛ" И.А.Лукина.

Игорь Александрович, что сегодня представляет собой ОАО "СУПЕРТЕЛ"?

С момента своего образования в 1993 году и по сегодняшний день ОАО "СУПЕРТЕЛ" – это одно из ведущих российских предприятий по разработке и производству телекоммуникационного оборудования. Мы выпускаем аппаратуру как для транспортных сетей связи, так и для сетей доступа, от гибких мультиплексоров доступа, образующих низкоскоростные цифровые каналы и каналы тональной частоты, до самого современного магистрального оборудования спектрального уплотнения DWDM с канальной скоростью 100 Гбит/с.

В нашем штате свыше 250 человек, в основном это разработчики. В трудное время, когда рушилась отечественная промышленность, коллектив отделения высокоскоростных волоконно-оптических систем передачи (ВОСП) НПО "Дальняя связь" создал самостоятельное предприятие. Это позволило сохранить кадры высочайшей квалификации и научную школу, без которой невозможно разрабатывать высокотехнологичное оборудование. До момента самоопределения отделение занималось созданием систем передачи для магистральных сетей страны протяженностью до 12 500 км. Было проведено несколько НИОКР, разработана аппаратура "Сопка-4", "Сопка-4М", "Сопка-5", "Русалка" и др. Поэтому мы имеем огромный опыт разработки и производства. Сегодня у нас есть опытный производственный участок для отработки технологий, измерительная лаборатория, ОТК. Наша серийная продукция изготавливается только на ведущих российских контрактных производствах, в основном в Санкт-Петербурге.

Оборудование "СУПЕРТЕЛ" – а это несколько десятков тысяч комплектов аппаратуры связи – установлено практически во всех уголках страны. Сегодня мы экспортируем продукцию в Беларусь, Казахстан, Узбекистан. Ассортиментный ряд позволяет нам строить сети связи – от абонента до абонента – полностью на своем оборудовании. Особо подчеркну, что вся выпускаемая нами аппаратура управляется единым отечественным программным обеспечением, что гарантирует информационную безопасность. Все программные продукты для разработки, производства и управления являются собственностью компании "СУПЕРТЕЛ".

Какова текущая ситуация с импортозамещением в сфере телекоммуникаций?

Вопрос импортозамещения оборудования связи необходимо решать в самые кратчайшие сроки! В особой степени это касается элементов магистральных волоконно-оптических сетей – именно они формируют хребет российской телекоммуникационной системы. Это хребет, на котором "нарастает" вся вторичная информационная сеть – и внутризоновые сети, и местные, и все, что к ним подключено. Сегодня более 95% протяженности магистральной сети построено на аппаратуре зарубежных вендоров. Это, конечно, не обеспечивает должным образом безопасность страны. Мы не знаем, какие дополнительные каналы могут находиться внутри системы, и как это повлияет на ее работоспособность в случае, назовем их так, неприятностей. Как это уже было и в Ираке, и в Сербии.

Надо понимать, что импортозамещение в телекоммуникациях невозможно без российской электронной компонентной базы современного уровня. Оборудование класса 100G нельзя разработать на базе имеющихся отечественных компонентов. Речь идет о программируемых логических интегральных схемах (ПЛИС), специализированных чипсетах, микросхемах памяти и других изделиях с высокой плотностью элементов. Кроме этого, очень остро стоит вопрос об импортозамещении оптических и оптоэлектронных компонентов. В стране существует фундаментальная наука, ее разработки востребованы, однако зачастую их промышленная реализация происходит за границей. И к нам эти разработки возвращаются в виде готовых изделий с высокой наукоемкостью и, естественно, стоимостью. Поэтому сегодня оборудование отечественной разработки и производства включает много импортных элементов. Преодоление такого положения дел невозможно без государственного участия! Рост есть, но он не такой быстрый, потому что страна лет 20 практически не занималась своей промышленностью, а теперь вот оказалось, что без нее никак.

В целом же, мы решаем проблему защищенности аппаратуры, создавая решения на основе ПЛИС. Конечно, в основном это ПЛИС зарубежного производства, так как необходимых российских аналогов нет. Однако сам проект на ПЛИС, закладываемая в них

функциональность – полностью наши, что гарантирует отсутствие в аппаратуре нерегламентированных возможностей. Конечно, очень хочется, чтобы в стране появился хороший завод по производству ПЛИС. Полагаю, это вполне реально.

Часто операторы связи при закупках оборудования исходят из критерия минимальной цены. Насколько правилен такой подход?

При внимательном рассмотрении стоимость российского и зарубежного оборудования достаточно сопоставима. Однако при крупных закупках иностранные производители имеют возможность существенно снизить цену. Делают это они повсеместно. Но будьте уверены, свое они обязательно доберут при организации технического обслуживания и ремонта, стоимость которых существенно выше, чем у российских производителей. Поэтому при правильном подсчете совокупной стоимости (закупки и эксплуатации) отечественная продукция будет однозначно дешевле иностранной. Операторы связи и другие покупатели иностранного оборудования зачастую ведутся на скидки и проигрывают в последующем. Не стоит забывать и о нечистоплотности некоторых должностных лиц, участвующих в закупках, которые получают "откаты" за выбор определенного вендора.

Полагаю, при государственных закупках необходимо полностью исключить иностранное оборудование, если существует аналогичное российское. Цена в этом случае не должна быть главным критерием, так речь идет об информационной безопасности страны. В случае с иностранным продуктом мы не можем определенно сказать, что на самом деле сейчас он делает: возможно собирает некую информацию и отправляет по известному лишь ему адресу в сети, а может быть, иным образом "шпионит" за пользователем. Мы не можем ответить на эти вопросы, потому что не разрабатывали это изделие и не программировали его работу. И, поверьте, обращения к иностранному производителю с просьбой раскрыть эти принципы не получают положительного ответа.

При использовании российского – только по-настоящему российского – оборудования, можно получить ответы у разработчиков – они знают все о своем изделии и охотно поделятся информацией с пользователем.

И здесь встает еще один вопрос: как отличить российское оборудование от нероссийского? Все дело в том, кто разрабатывал оборудование. Сегодня на нашем рынке представлены изделия, документация и права на которые были куплены за границей, а производство локализовано в России. Такому оборудованию, казалось бы, можно доверять больше, чем импортному. Но поверьте моему опыту, оно все равно не стало российским. В нем нет 100% российских "мозгов". Вы можете изучать его всю оставшуюся жизнь и не разобраться полностью. Да и возможность его модернизации выглядит весьма проблематичной. Придет время и такой "российский" производитель снова поедет за границу покупать права на новое изделие.

Что дает компании статус продукции российского происхождения?

Согласно приказу Министерства промышленности и торговли РФ и Министерства экономического развития РФ от 17 августа 2011 года № 1032/397, статус телекоммуникационного оборудования "российского происхождения" присваивается именно оборудованию, а не производителю. На сегодня 13 наших изделий имеют такой статус. К сожалению, сегодня никаких преимуществ наличие статуса не дает. Мы занимаемся этим скорее для ощущения собственного достоинства.

А планы-то были очень хорошие. В постановлении Правительства РФ, на основании которого издавался приказ, было сказано, что должны быть разработаны предложения о снижении ставки ввозной таможенной пошлины на комплектующие изделия и технологическое оборудование для изготовления оборудования со статусом "российского происхождения", а также должны предоставляться преференции в отношении цены контракта в размере 15% для телекоммуникационного оборудования российского происхождения. Но в приказе ничего подобного не оказалось. Похоже, что кому-то это не выгодно.

Гарантирует ли этот статус, что оборудование действительно разработано и сделано в России?

В работе экспертного совета Минпромторга России по присвоению статуса мы стремимся максимально объективно

рассматривать заявки. До сих пор предпринимаются попытки получить статус "российского происхождения" для оборудования, которое только собирается в России. Помню случаи, когда приходит за статусом компания, у которой в аппаратуре из 40 плат имеется только две собственные. Разве это отечественный производитель? Задаешь вопросы: "Что будете делать, когда производители перестанут выпускать используемую ЭКБ? Можете показать, как пользоваться аппаратурой?" И зачастую обратившиеся за статусом не могут на них ответить. Порой даже шильдики ленятся переклеить. О какой поддержке жизненного цикла изделий или модернизации можно тогда говорить?

Если оборудование получило в экспертном совете статус, значит, были выполнены все требования методики его оценки. Смею вас заверить, как член совета, просто "собираемое" на территории России оборудование этот статус не получит.

Не могу не сказать, что предпринимаются попытки подменить понятие статуса "российского происхождения" на "доверенное оборудование". Таковым некоторые хотят считать зарубежное оборудование с разработанным в России программным обеспечением. Считаю это неправильным. Если вы не делаете оборудование сами, оно никогда не будет доверенным – нельзя будет даже проверить, есть ли там нерегламентированные возможности. Вы не сможете самостоятельно поддерживать аппаратную часть такого оборудования, потребуются опять закупать "железо". Кроме того, где при таком подходе будет оставаться прибыль от производства, где будут создаваться новые рабочие места?

Какими новыми проектами занята компания "СУПЕРТЕЛ"?

Мы стараемся не только не отставать от зарубежных производителей, но и беремся за самые перспективные разработки. Например, активно стремимся создать комплект отечественного оборудования для полностью оптических сетей (AON), включая системы передачи, коммутации и маршрутизации. Наше предприятие создает окончательное и промежуточное каналобразующее оборудование для подводных

ВОЛС – современное, отвечающее мировым стандартам. Раньше в России никто подобных систем не делал.

Для нашей страны очень важно развивать это направление. Сейчас строится подводная линия на Камчатку, но и кабель, и система передачи там иностранные. А при освоении Арктики без подводных систем связи не обойтись. У нас до сих пор не проложен кабель вдоль арктического побережья. Один из перспективных вариантов использования такого оборудования – организация связи по нашим протяженным северным рекам, большинство населенных пунктов на Севере располагается на их берегах. Ведь по вечной мерзлоте прокладка наземных линий связи практически невозможна.

Еще один наш интересный проект связан со строительством информационной инфраструктуры вдоль автодорог. "СУПЕРТЕЛ" начал разрабатывать эту тему свыше 10 лет назад, предлагал такое решение использовать при строительстве кольцевой автомобильной дороги вокруг Санкт-Петербурга. Но тогда городские власти предпочли немецкую компанию Siemens. Как известно, эта компания давно ушла с рынка телекоммуникаций.

Строительство ВОЛС в полосе отвода автодорог – самый надежный и современный способ организации транспортной инфраструктуры магистральных сетей в мире. Целесообразно сразу создавать единую телекоммуникационную сеть, которая включает магистральные линии связи и ответвления на местные сети внутри регионов. Это будет не очень дорого для государства – порядка 1–2% стоимости дорожного строительства.

К счастью, такой проект переходит в практическую плоскость благодаря нашему сотрудничеству с компанией "СМАРТС" из Самары. Она выступает строителем и оператором автодорожной телекоммуникационной сети. Руководством Самарской области согласована опытная зона на проектирование и строительство трассы. Мы уже приступили к поставкам оборудования для пилотного проекта и верим, что он будет успешно продолжен.

Спасибо за интересный рассказ.

С И.А.Лукиным беседовал С.А.Попов